



KEVYN ALVES

Chef de projet digital



LinkedIn



Rigoureux et discipliné j'ai eu la chance de pouvoir mettre à l'épreuve ses qualités lors de mes différents virages professionnels qui m'ont permis de faire évoluer mon champ de compétences. Avec mon sens du commerce et faisant preuve de créativité et d'ambition, j'ai eu la chance de me voir offrir la possibilité d'étendre mon domaine d'action vers la mise en œuvre de projets digitaux et de communication depuis plus de 2 ans.

Compétences

- Stratégie digitale
- Réseaux sociaux
- Création de contenu
- Développement de marque
- Optimisation SEO
- Analyse d'informations

Forces

- Polyvalence et autonomie
- Capacité d'adaptation
- Créativité et curiosité
- Management
- Sens de la communication
- Rigueur et discipline
- Force d'initiative

Langues

- Français
- Anglais
- Portugais
- Espagnol

Experience

PREPARATEUR EN PHARMACIE

fonctions annexes : Animateur commercial / Community manager

La Grande Pharmacie du Port - 97420 LE PORT

depuis 2021

- ¤ Dispenser les médicaments et les conseils adaptés
- ¤ Animer les challenges laboratoires et développer la force de vente
- ¤ Prévoir et concevoir les animations promotionnelles (officine et site internet)
- ¤ Animer la communication client et interprofessionnelle
- ¤ Gérer les commandes produits avec les commerciaux
- ¤ Animer les réseaux sociaux

PREPARATEUR EN PHARMACIE

Pharmapointe - 97420 LE PORT

2017 - 2021

- ¤ Dispenser les médicaments et les conseils adaptés
- ¤ Décrocher, préparer, mettre en place et animer les challenges laboratoires
- ¤ Développer la force de vente de l'équipe officinale
- ¤ Animer l'évolution du chiffre d'affaires et l'optimiser

ANIMATEUR DES VENTES

Histoire d'Or - 77340 PONTAULT COMBAULT

2011 - 2016 (*conseiller de vente 2011-2012*)

- ¤ Appuyer le Directeur et l'Adjoint dans leurs missions
- ¤ Participer au management
- ¤ Guider et conseiller les clients dans l'acte d'achat ou le service après-vente
- ¤ Maîtriser toutes les étapes de la vente, de l'accueil à la prise de congé
- ¤ Mettre en valeur et réapprovisionner le rayon dont on est responsable

NEGOCIATEUR IMMOBILIER

Century 21 - 77380 CRECY LA CHAPELLE

2011

- ¤ Démarcher les potentiels clients vendeurs
- ¤ Réaliser les estimations
- ¤ Organiser les visites et réaliser les ventes

VENDEUR EXPERT

Castorama - 77340 PONTAULT COMBAULT

2009 - 2011

- ¤ Gérer la tenue du rayon et la mise en ambiance
- ¤ Accueillir, guider, et conseiller les clients
- ¤ Réaliser les commandes et mettre en place les opérations commerciales

Formation

Chef de projet digital

AndilCampus
2025

BP Préparateur en pharmacie

ACOPROPHAR
2014 - 2018

Licence 2 S.T.A.P.S.

Université Paris-EST
2009

Baccalauréat général - S

Lycée Charles le Chauve
2007